

FISCO グループ

2015.3.26

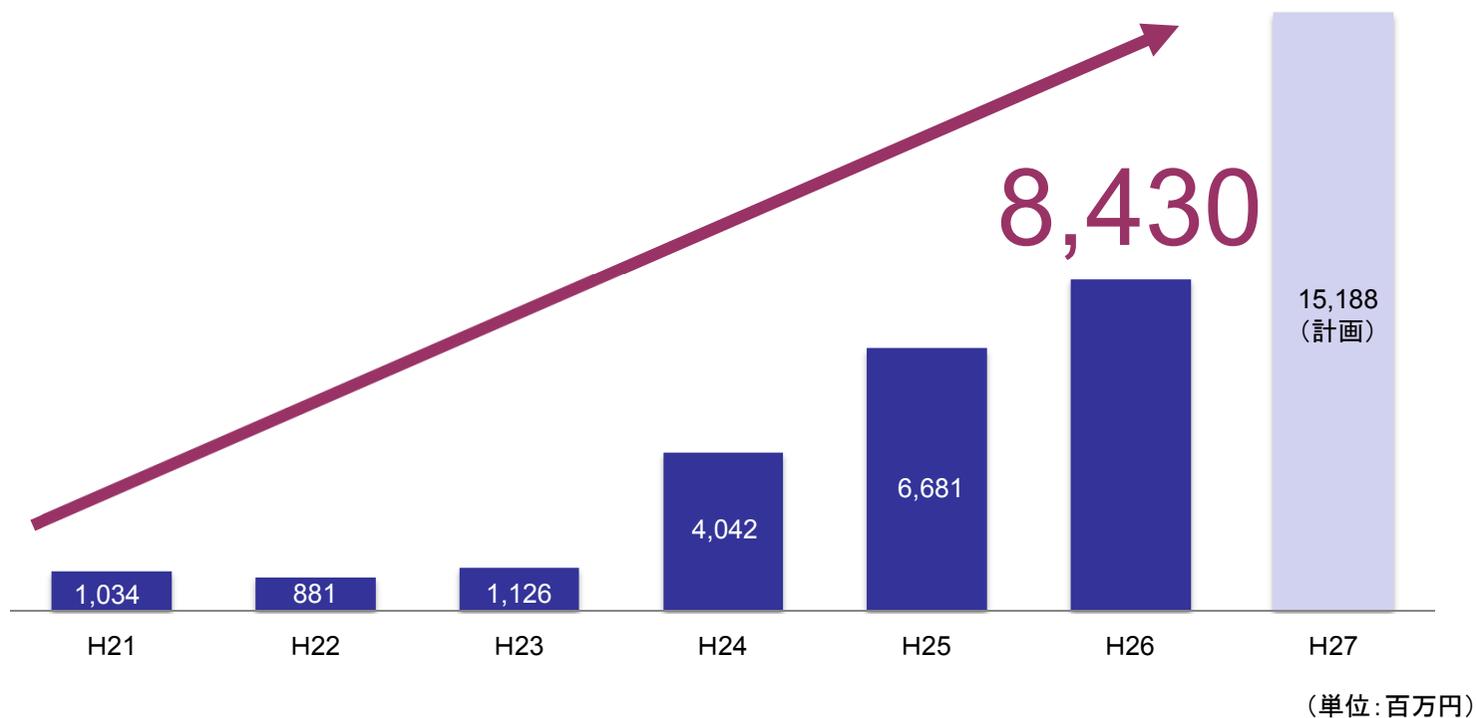
株主説明資料



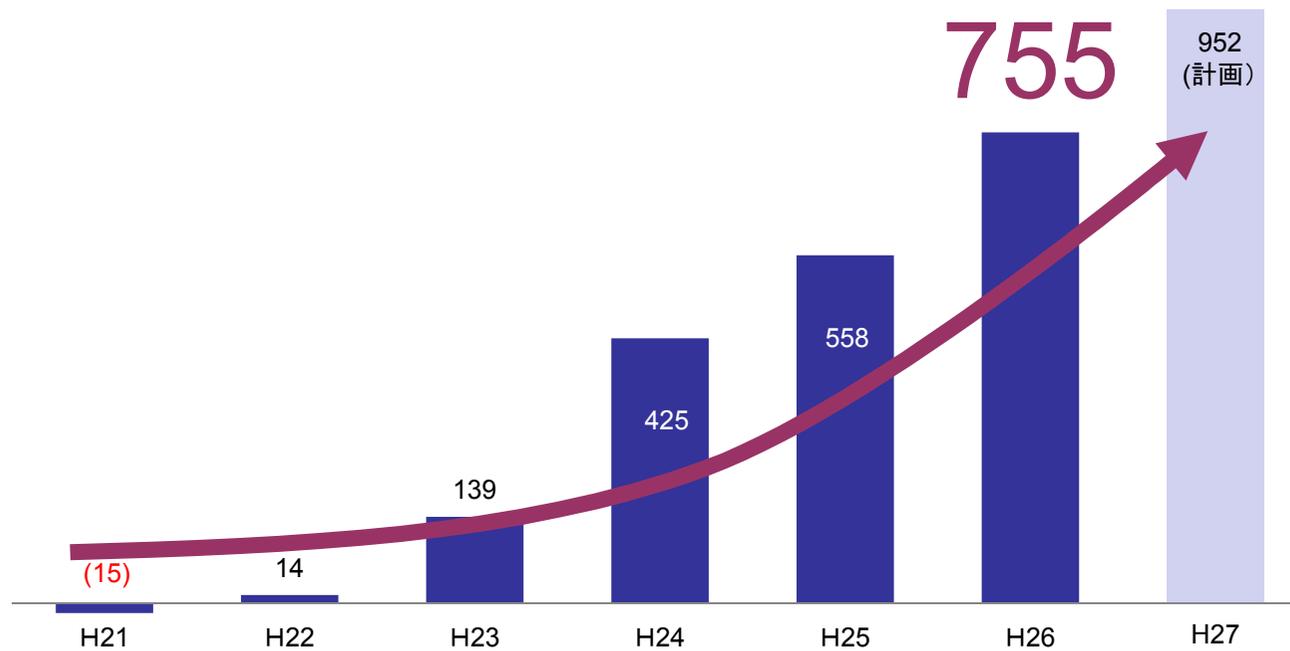
Copyright(c) 2015 by FISCO Ltd.

No part of this publication may be reproduced, stored in retrieval system or transmitted in any means --- electronic, mechanical, photocopying, recording and otherwise --- without permission of FISCO Ltd.
This document provides an outline of a presentation and is incomplete without accompanying oral commentary and discussion.

売上高は6年で8倍に



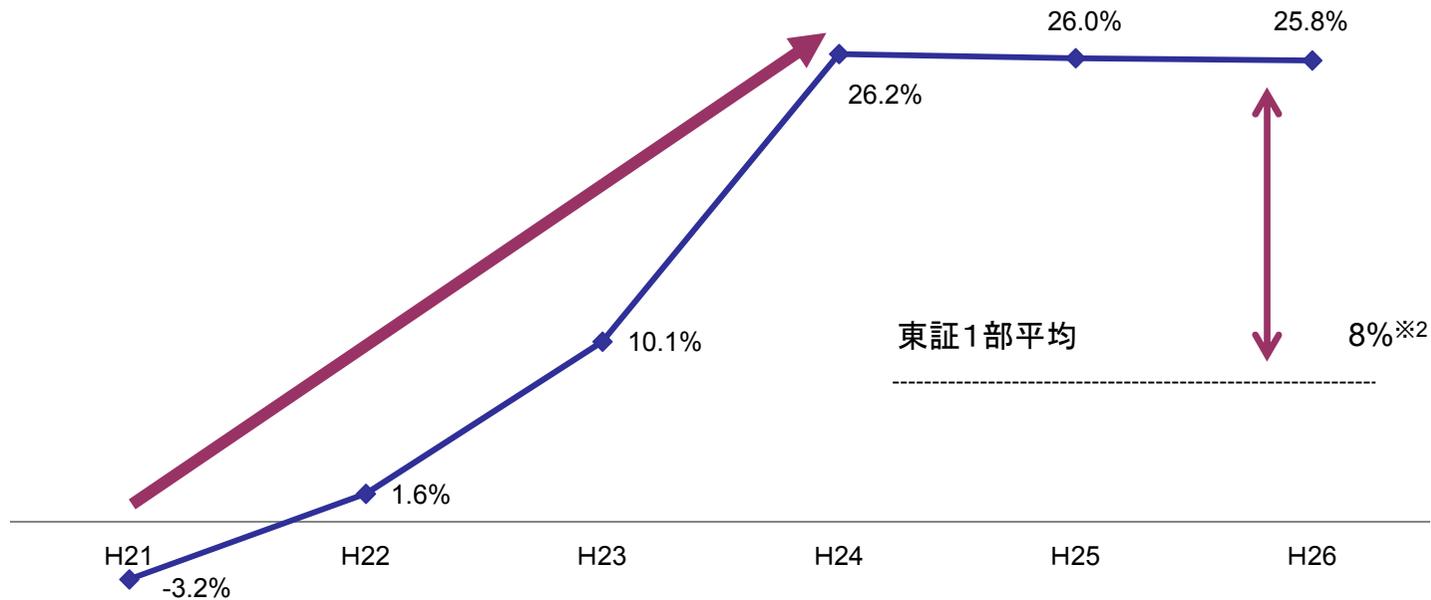
当期純利益は 大幅に黒字へ転換



(単位:百万円)



ROEは全上場会社において TOP150位内^{※1}の高水準



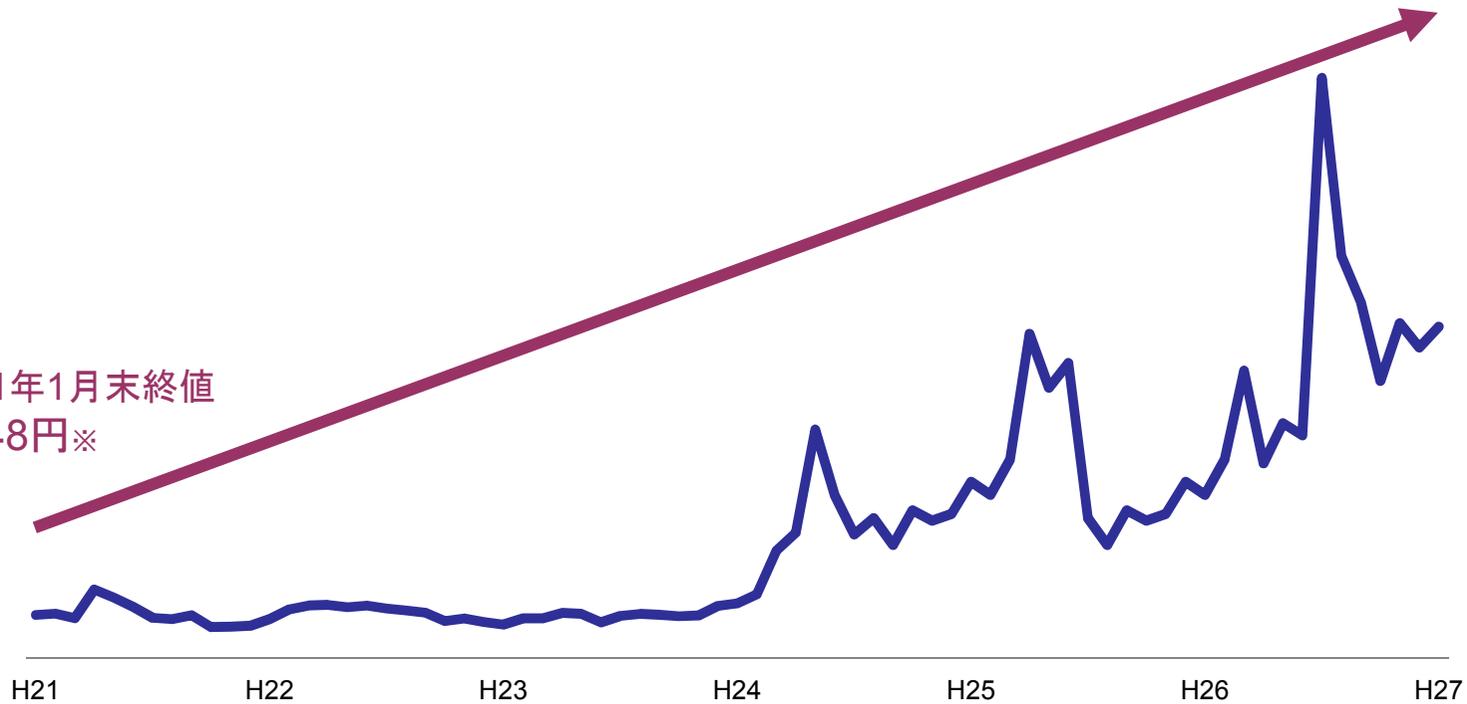
※1 Yahoo!ファイナンス調べ 上場会社3,535社における順位(基準日2014年2月18日)

※2 2015年1月末までの東証データをもとにフィスコが算出

株価は6年で8.4倍

平成27年3月25日終値
406円

平成21年1月末終値
48円※



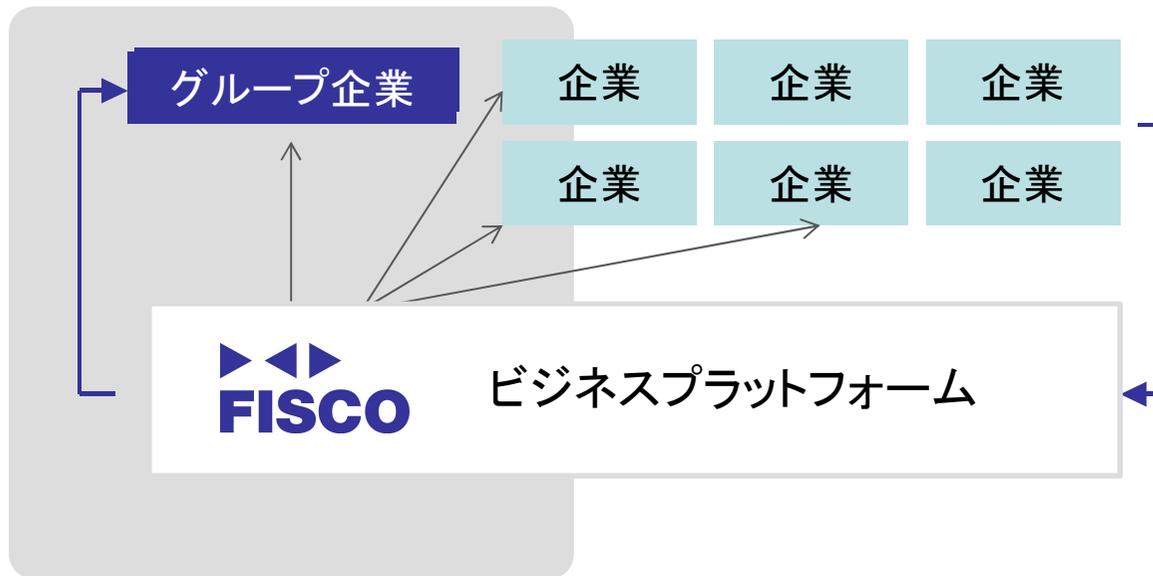
※2013年、2014年に株式分割(100分割、5分割)、をしているため、株価は修正値

フィスコグループのプラットフォーム戦略

構築した企業ネットワークを最大に活用し、フィスコグループが蓄積した様々なノウハウ・サービスをグループ企業や顧客企業へ提供し、ビジネスプラットフォームの価値を高めることを通じて、より高い付加価値のサービスを提供致します

1 フィスコグループは様々な企業支援サービスを行う

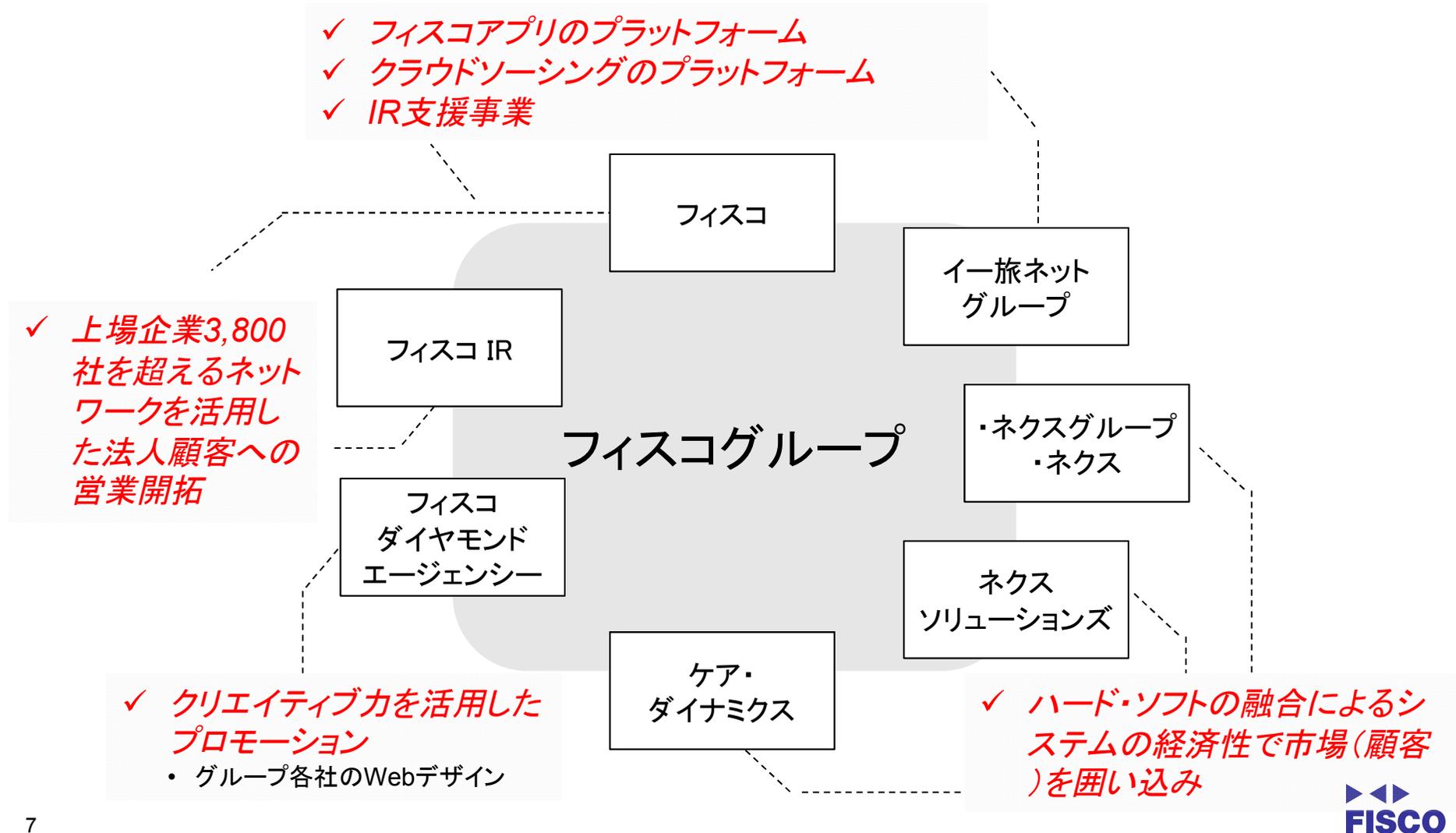
3
より付加価値の
高いサービスを
提供できる



2
ビジネスプラットフォ
ームの価値が増大
する

グループのネットワークの活用

グループネットワークを有効活用し、法人顧客の開拓、クリエイティブ力を生かしたプロモーションにより、プラットフォーム事業を一層強化、そしてハードとソフトを組み合わせ、顧客の囲い込みを図ります



具体的な取り組み

対投資家に対する施策のインパクトが拡大するなか、投資家を意識したサービスを強化致します

フィスコアプリのプラットフォーム強化

本日のおすすめ銘柄
本日の材料と銘柄
テーマ 毎日の株情報を効率的に。

FISCO
株・企業報

Download on the App Store GET IT ON Google play

アナリスト厳選の株情報がすべて無料



- 機能アップデート
 - ✓ データレスポンス強化、おすすめ銘柄と材料の提供、企業報の充実、プッシュ通知
- PC版の早期リリース
 - ✓ スマホ連携、分析/レポートニング

- ダウンロード／ユーザ数の獲得
- 積極的なマーケティング
 - ✓ セミナー開催、出版社とのタイアップ、雑誌、Web露出拡大、アプリを活用したイベント等

対投資家に対する施策のインパクトが拡大するなか、投資家を意識した企業へのサービスを強化致します

IR支援事業の強化

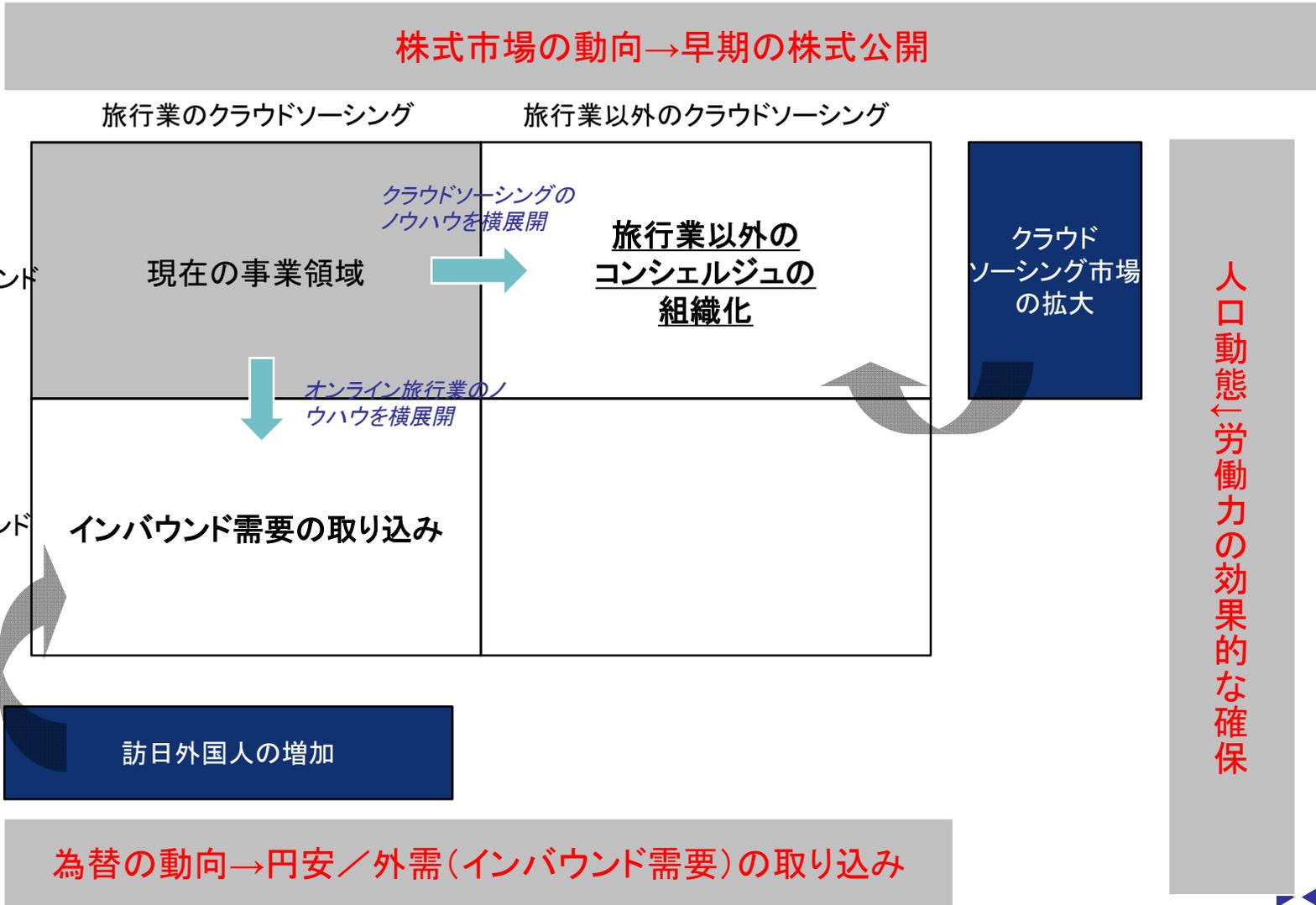


- 顧客企業へのサービスのワンストップ化
 - ✓ 受注顧客企業のIR情報を大手ポータルサイトおよびフィスコアプリ等で配信強化
 - ✓ コンサル、分析、製作、配信機能の連携と統合、PR、クリエイティブ等の付加サービスの提供
- 10 ✓ 販促物制作の請負(シャンティ)

- フィスコグループ内の連携
- 法人営業クロスセル
- 営業体制強化
 - ✓ 顧客企業数の拡大
 - ✓ 既存顧客の受注ツール、およびサービス数の拡大

イー旅ネットドットコム of 事業拡大および株式公開

縮小する労働力を活用するとともに、円安を背景としたインバウンド需要の取り込むことで事業拡大し、早期に株式公開を目指します



イー旅ネットドットコムを取り巻く市場環境

イー旅ネットドットコムを取り巻く市場環境を以下のように捉えています

株式市場の動向→早期の株式公開

• IPO市場の活況

- クラウドソーシング企業の上場(リアルワールド、クラウドワークス)など、その事業の将来性が高く評価され、当社のビジネスモデルは市場から十分に評価される可能性
- クラウド事業を拡大していくにあたり、現在のアセット・ケイパビリティを転用することで、早期に強力なプラットフォームの構築が可能

為替の動向→円安／外需(インバウンド需要)の取り込み

• 海外売上シェアの重要性の拡大

- 海外での販売価格が実質的に低減可能となり、利益転嫁／価格低減が容易化
- 同様に、インバウンド(外需)取り込みも加速化

人口動態→労働力の効果的な確保

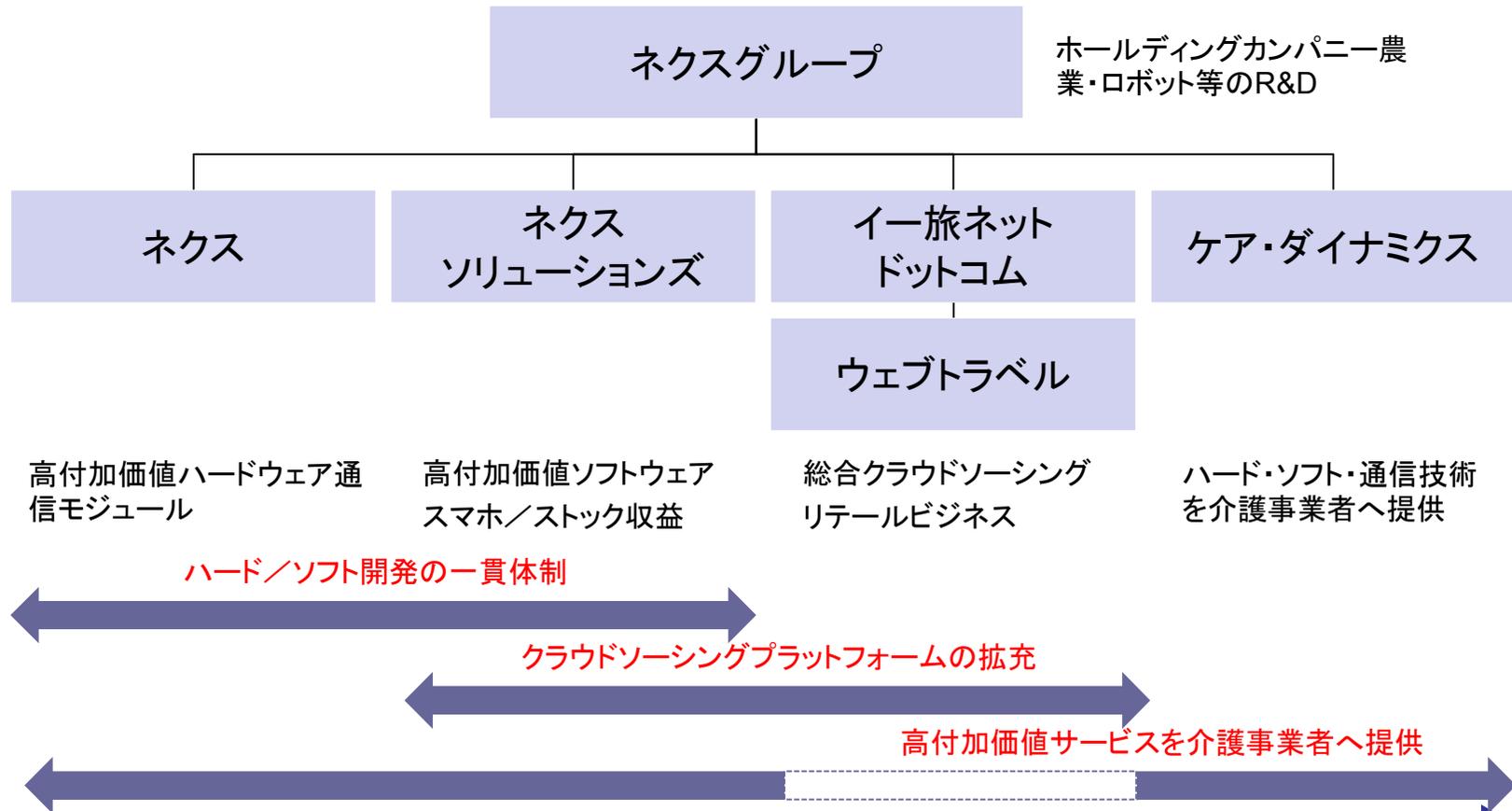
• 縮小する労働力を効果的に補填する／優秀な労働力を集めることの重要性の拡大

- 優秀な人材をはじめ、社員として十分に需要に合った労働力を確保することが困難に
- 魅力的な採用戦略、社員の評価と待遇の検討、アウトソーシングの活用など、労働力の確保に向けた取り組みがより重要化

ネクスグループ持株会社制へ移行

マクロ環境の大きな変化に対応し、各事業の機動性を確保するとともに、グループシナジーを追求する柔軟性を確保する体制を構築します

マクロ環境が大きく変化→機動性と柔軟性を両立した体制



高齢化、要介護者が増加する中、介護者の不足の問題が顕在化しており、その解決がケア・ダイナミクスの大きな使命と考えています

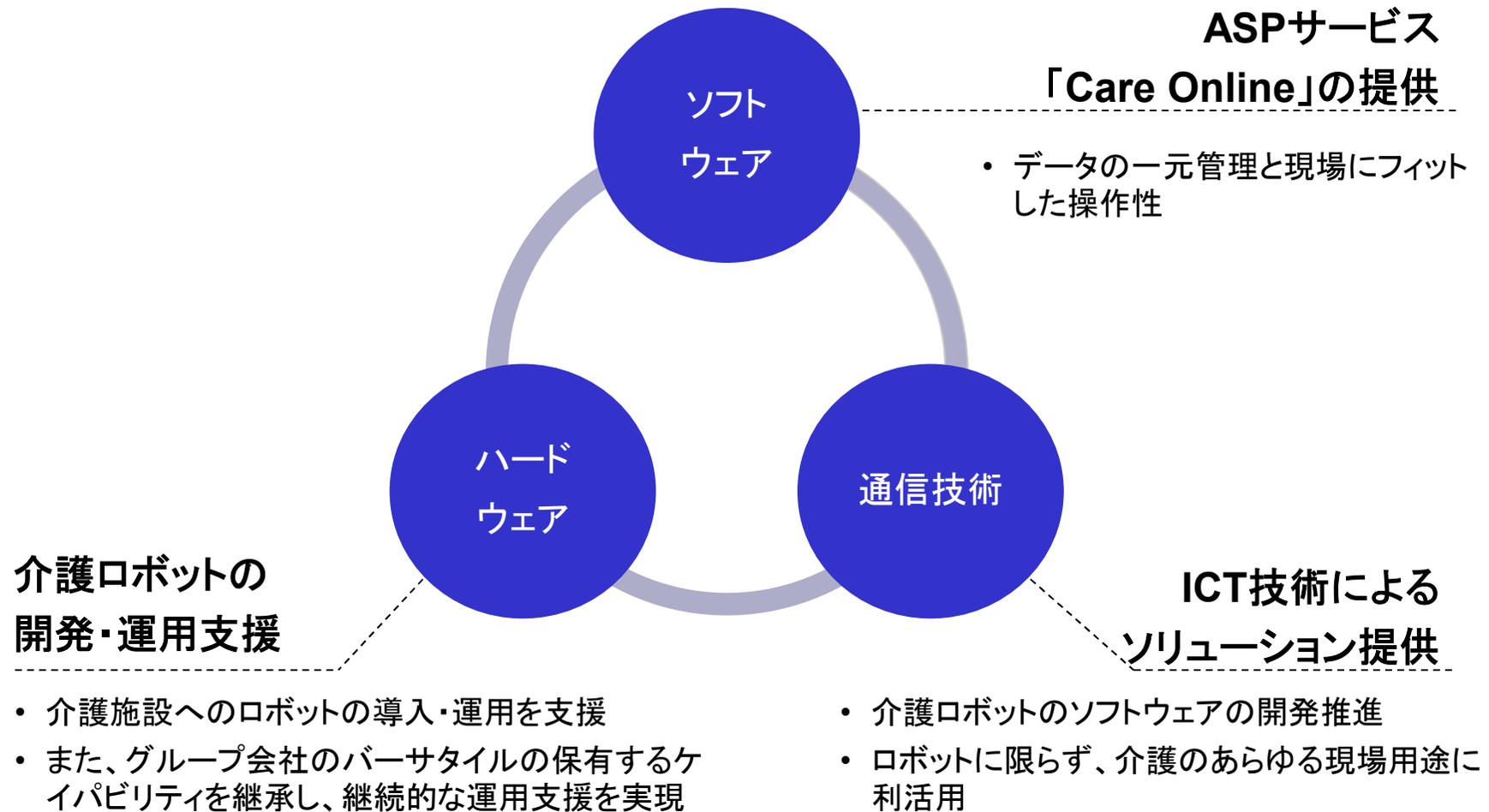
拡大する
要介護者

- 75歳以上の高齢者が1646万人（2015年）から2055年には2401万人に増加
- また、介護期間も長期化

不足する
介護者

- 他の業種に比べても低い賃金、夜勤など精神的・体力的にもきつい業務に起因する高い離職率
- 訪問介護員の高齢化（約3割が60歳以上）

従来のソフトウェアに加え、ハードウェアと通信技術を拡充することにより、介護にかかわるすべての関係者に最良のサービスを提供する「総合介護事業支援企業」への転身を図ります

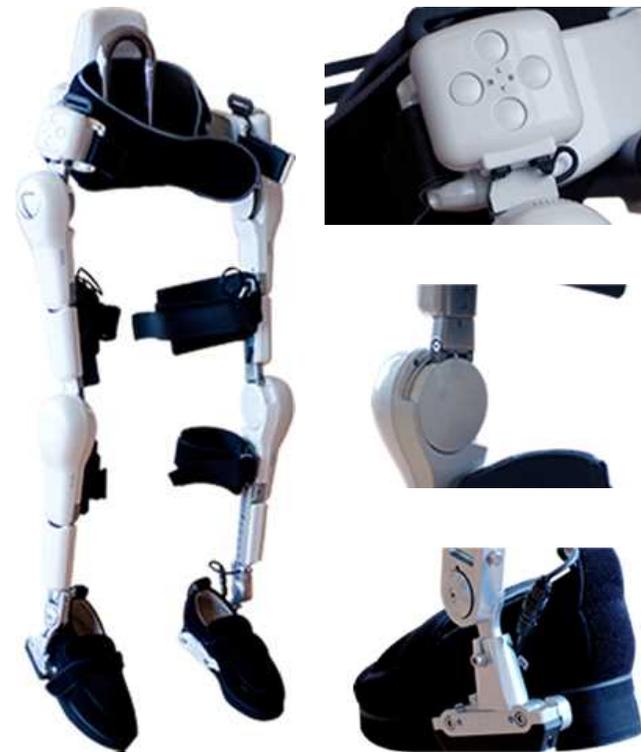


「人」と「ロボット」の力を合わせて、最高の介護サービスを実現致します。

様々な実証データに基づいて、最適なロボットの導入方法を導出

- 実際の介護現場において介護ロボットを利用することで得てきた、様々な実証データに基づいて導入コンサルティングを実施
- 上記の実証データに基づく、介護ロボットの最適な導入運用マニュアルを策定

CYBERDYNE株式会社の提供するロボットスーツHAL®も介護現場の多様なニーズにあった豊富な製品ラインナップに加え、適切な導入サポートを合わせて実施



PRESENTED BY CYBERDYNE

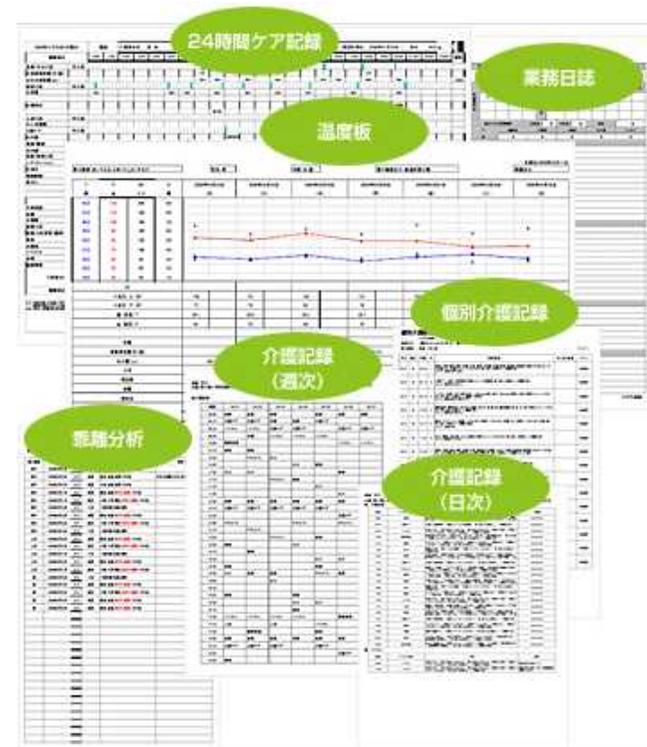
介護事業者向けASPサービス事業

2006年にASPサービスとして提供を開始し、これまでに全国の介護事業者120社400以上の施設にサービスを導入(2014年12月現在)して頂いています

介護施設の一連の業務に対応するクラウドサービス

誰でも使える分かりやすい操作性

施設の特徴に合わせたカスタマイズが可能



介護ICT事業

フィスコグループが農業ICTやGPS Trackerで蓄積したノウハウは介護ICT分野へ適用し、様々な通信・コミュニケーション 技術による介護サービスの提供を行います

様々な通信・コミュニケーション 技術による介護サービスの提供

~(例)農業ICT~



~(例)GPS Tracker~



センシング・データ転送・アプリケーション開発技術を介護ICT分野へ適用

Appendix

マクロ環境変化と企業経営へのインパクト ～サマリー～

マクロ環境変化		今後の企業経営への示唆
物価	インフレの進行	<ul style="list-style-type: none"> • 過大な低価格競争の終焉 • 円建資産の価値の低下
為替	円安の進展	<ul style="list-style-type: none"> • 輸入型企業の競争力低下 • 海外売上シェアの重要性の拡大 • 海外アセットの保有の意義拡大
株式	株式市場の活況	<ul style="list-style-type: none"> • 株高による富の二極化の進行
人口動態	人口減少・少子高齢化	<ul style="list-style-type: none"> • 高年齢層の拡大と生産年齢人口の縮小
競争力	新興国企業の台頭 IT・デジタル化の浸透	<ul style="list-style-type: none"> • 新興国企業の台頭による技術格差の縮小 • IT・デジタル化のグローバル普及による情報格差の縮小